

**WE ARE
HIRING**

ACCOUNT MANAGER

LIVE. PLAY. DREAM.

**corporate
housing
factory**

Jouw nieuwe thuisbasis?

Bij Corporate Housing Factory — een van de grootste aanbieders van Serviced Apartments in Nederland — combineren we het comfort van thuis met de service van een luxe hotel. Samen met ons Europese boekingsplatform YOSAA bedienen we internationale professionals door heel Europa. We zoeken een gedreven Account Manager die onze groei verder aanjaagt.

Wat ga je doen?

Je haalt nieuwe zakelijke klanten binnen én beheert bestaande accounts. Je werkt KPI-gedreven, omarmt CRM en bent zowel hunter als relatiemanager — van cold calling tot boardroom.

- Proactief nieuwe klanten werven via cold calling, netwerken en events
- Bestaande accounts uitbouwen en jaarlijkse tariefgesprekken voorbereiden
- Pipeline beheren in CRM en rapporteren op conversie en potentieel
- Samenwerken aan ons bereik met Marketing en Revenue Management

Wie ben jij?

Een commerciële zelfstarter met affiniteit voor hospitality of vastgoed, een sterk netwerk, rijbewijs B en vloeiend in zowel Nederlands als Engels. Je wacht niet op kansen – je creëert ze.

Wat krijg jij?

€3.500–€4.500/maand · 29 vrije dagen · Leaseauto, laptop & telefoon · Bi-weekly massage · Wekelijkse borrels · Ruimte om te groeien

Enthousiast? Stuur je cv en motivatie naar Eva van Zijl via werken@corporatehousingfactory.com. We kunnen niet wachten!

